

راهکار
پخش
و توزیع

سامیان سافت

Distribution
ERP
Software





DISTRIBUTION ERP SOFTWARE

راهکار پخش سامیان سافت

همان‌طور که کسب و کارها و فرایندهای داخلی آن‌ها گسترش می‌یابند، ضرورت بهینه‌سازی منابع سازمانی و کنترل و مدیریت آن‌ها نیز بیشتر دیده می‌شوند. استفاده از تکنولوژی (خصوصاً ابزارهای دیجیتال) در فروش، یکی از راهکارهای موفقیت کسب و کارهای حرفه‌ای طی سال‌های اخیر بوده است. رونق هر کسب و کار از عملیات فروش آن ناشی می‌شود و عمده‌ترین دغدغه مدیران شرکت‌های پخش، سامان‌دهی سیستم فروش می‌باشد.

در این زمینه چالش‌های متعددی در حوزه مالی، راهکارهای جامع سازمانی، نرم‌افزارهای منطبق بر مکانیزم شرکت‌های پخش؛ جزو دغدغه‌های اصلی هر کسب و کار این بخش است. پس از آن بهبود فرایند و مکانیزم فروش سرد و گرم و هیبرید، کنترل مشتریان با توجه به پراکندگی جغرافیایی آن‌ها، کنترل و سامان‌دهی سازمان‌های ویزیتوری، هدف‌گذاری فروش، مدیریت سفارش‌گیری، مدیریت موجودی‌ها و پردازش مکانیزه انبار و در نهایت ضرورت توجه به بخش منابع انسانی سازمان از نیازهای بعدی این‌گونه شرکت‌ها خواهد بود.

راهکار سامیان سافت با نام تجاری Master در قالب ERP با بیش از ۲۰ سال شناخت و حضور در صنعت پخش و با نگاهی جامع به تمامی فرایندهای سازمانی هر مشتری در جهت مدیریت منابع آن‌ها، گردآوری تمامی داده‌ها، اطلاعات و فرایندها در یک سیستم واحد و در نهایت حرکت به سوی بهبود عملکرد، توسعه و ارتقا تجارت، سهولت ارتباط با مشتریان و رضایت بخشی به آن‌ها طراحی شده است و مسیری برای پاسخ به نیازهای نوشونده شرکت‌های پخش و توزیع در حوزه‌های دارو، تجهیزات پزشکی، آرایشی و بهداشتی، صنایع غذایی و نوشیدنی، مادر و کودک، لوازم التحریر، صنایع خودرویی و روانکارها، دخانیات و دیگر صنایع می‌باشد.



مهمترین امکانات

- طراحی دینامیک محصول ERP با استفاده از پلتفرم Low-Code بومی طراحی شده با نام تجاری MasterStudio
- یکپارچه بودن سیستم و زیرسیستم ها در یک فضای واحد و منعطف و انتقال وظایف به کارتابل فردی
- قابلیت توسعه زیرسیستم ها و فرم های مورد نیاز مشتریان
- نگاهی جامع مدیریت فرآیندهای کسب و کار و با قابلیت شخصی سازی و انطباق پذیری با نیازهای مشتری توسط موتور فرایند ساز
- امکان تحلیل فرآیندهای سازمانی و تمرکز بر روی موارد کلیدی و تأثیرگذار، رصد و کشف گلوگاه های کاری و سازمانی
- قابلیت چند ارزی
- قابلیت چند زبانی و طراحی بر اساس زبان های درخواستی مشتریان با استفاده از Dictionary موجود
- امکان مدیریت پیام ها و اعلان ها
- امکان تنظیم فرایندها، مجوزهای کاربران و سطوح و نحوه دسترسی آن ها
- پشتیبانی و ارائه وب سرویس های (API) مختلف
- اتصال به سامانه های TTAC، وزارت صنعت معدن و تجارت، فینوتک و شاپرک، مؤدیان و پیامکی
- امکان خلق گزارشات متنوع چاپی، طراحی شده و سرویسی با ابزار گزارش ساز حرفه ای طراحی شده
- راه اندازی مرکز فایل و دسترسی به آن بر اساس مجوزهای سیستمی
- راه اندازی داشبورد و BI

ویژگی های برجسته محصول

- ارائه کارتابل وظایف فردی و سیستمی و مدیریت کلیه عملیات به صورت سیستماتیک
- مدیریت بازرگانی و خرید و مدیریت قراردادها شامل انواع فرآیندهای خرید شامل امانی، مشارکتی و قطعی
- امکان بررسی، پایش و امتیازدهی تأمین کنندگان تجاری
- نگاهی جامع به فرآیندهای فروش (مویرگی، عمده فروشی و حتی خرده فروشی و زنجیره ای) و ارائه گزارشات متنوع و کاربردی
- دارای زیر سیستم فروش مویرگی با قابلیت مدیریت مکانیزه ویزیتورها و بخش عملیاتی سازمان فروش
- تعریف و مدیریت انواع جوایز فروش
- سهمیه بندی فروش در سطوح مختلف و ماتریسی
- امکان مدیریت شعب مستقل در یک سیستم یکپارچه
- متناسب سازی رویه فروش، قیمت گذاری، رتبه بندی، طبقه بندی اعتبار مشتریان بر اساس RFM
- تعریف عوامل و محاسبه پاداش و پورسانت عوامل فروش به صورت کاملاً سیستمی
- مکانیزه نمودن عملیات دریافت و وصول مشتری بر روی تبلت
- سیستم مدیریت مکانیزه انبار (WMS) با قابلیت مدیریت بچ و تاریخ انقضا و با مکانیزم FEFO و FIFO به صورت همزمان در سطح UID
- مدیریت مکانیزه عملیات لجستیک و توزیع و تحویل کالا به مشتری با استفاده از تبلت
- پیاده سازی ساختارهای استاندارد حسابداری خرید، فروش و مدیریت مالی
- بهره مندی از ساختار مالی تفصیلی شناور ۱۰ سطحی به همراه مراکز هزینه
- کنترل اسناد مالی شعب و عملیات خزانه
- مدیریت سیستمی تعهدات و تسهیلات
- سیستم مدیریت منابع انسانی به همراه ارزیابی عملکرد و پارامترهای امتیازدهی
- سیستم حقوق و دستمزد قابل تطبیق با سیاست های سازمانی مشتری
- سیستم اتوماسیون اداری و چت داخلی شامل پرسنل و کاربران تبلت
- مدیریت خریدهای خریدهای غیرتجاری و تدارکات
- سیستم مکانیزه نگهداری و تعمیرات و برنامه ریزی استاندارد آن
- گزارشات ویژه شامل: ۳۶۰ درجه کالا و مشتری، فصلی ارزش افزوده، اهداف فروش و وصول، فروش صفر، روند فروش و گردش کالا

distribution
ERP
software



راهکار پخش و توزیع



برخی از مشتریان ما در صنعت پخش






































Business Management

سامیان سافت

ماژول‌های اصلی طراحی شده
در صنعت پخش

		 داشبورد مدیریتی (BI)	 سیستم منتخب مالی	 هلدینگ و چند شرکتی	مدیریت
 توزیع (تبلت)	 انبارداری مکانیزه (WMS)	 تدارکات	 قراردادها	 خرید و تامین	تدارکات تامین و لجستیک
 فروشگاه آنلاین	 سفارش‌گیری مستقیم از مشتریان	 روابط مشتری (CRM)	 فروش موبیگی	 فروش	فروش
 حقوقی	 حقوق و دستمزد	 وصول (تبلت)	 خزانه داری	 مالی و حسابداری	مدیریت مالی
		 مدیریت حضور و غیاب	 آموزش	 منابع انسانی	منابع انسانی
 تیکتینگ	 بایگانی	 دبیرخانه	 کارتابل	 اتوماسیون اداری	اتوماسیون اداری
			 نگهداری و تعمیرات	 اموال و دارایی‌های ثابت	مدیریت اموال و دارایی‌ها
		 وب سرویس‌ها	 زیرساخت و مدیر سیستم	 مجوز و کنترل دسترسی	زیرساخت



تهران | بلوار میرداماد | بین آفریقا
و ولی عصر | پلاک ۳۱۱ | واحد ۱۱
| ۰۲۱ ۸۸ ۸۷ ۹۷ ۶۴ |
| www.samiansoft.ir |