



**BUSINESS
SALES**
MANAGEMENT

سامیان سافت

محصول نرم‌افزاری MasterOne

راهکار مدیریت فروش، خرده‌فروشی و پخش



تهران | بلوار میرداماد | بین آفریقا
و ولی عصر | پلاک ۳۱۱ | واحد ۱۱
۰۲۱ ۸۸ ۸۷ ۹۷ ۶۴ |
www.samiansoft.ir |

درباره‌ی ما:

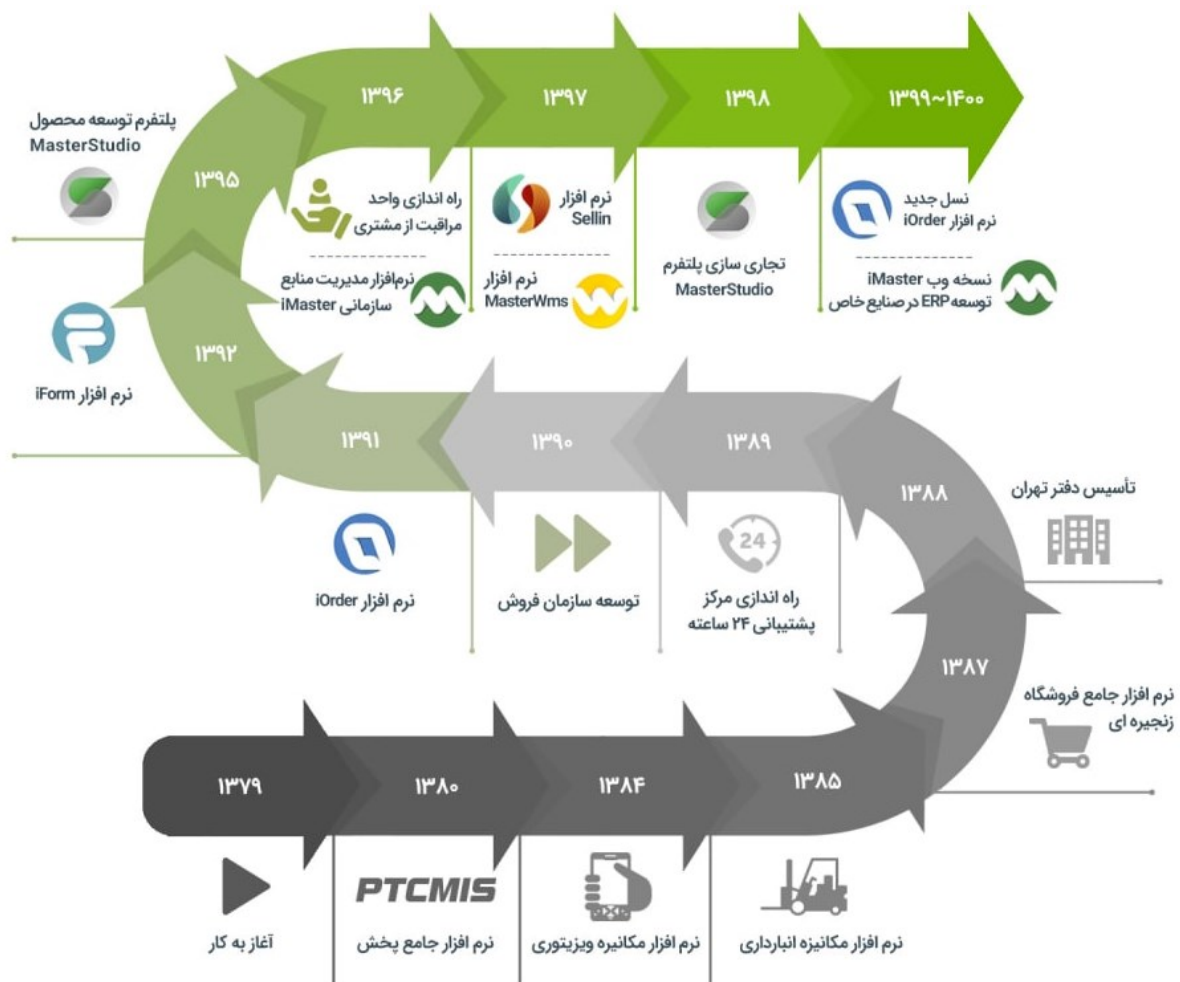
شرکت سامیان نرم افزار آسیا (سامیان سافت) با هدف ایجاد طیف گسترده‌ای از خدمات در حوزه فناوری اطلاعات و ارائه راهکارهای متنوع به مشتریان، فعالیت خود را از ابتدای سال ۱۳۷۹ و با تولید نرم افزارهای گوناگون در حوزه مدیریت منابع سازمان ها، آغاز کرده است.

این شرکت در کنار ارائه راهکارهای نرم افزاری، محصولات سخت افزاری و همچنین محصولات حوزه تجارت الکترونیک (فروشگاه و سایت‌های اینترنتی، نرم افزارهای موبایل و...) را در سبد پیشنهادات خود به مشتریان قرار داده و در هر بخش، تیم تخصصی تشکیل گردیده است.

خدمات متنوع و وسیع ما، کمک می‌کند تا مشتریان بتوانند عمده نیازهای خود در زمینه فناوری اطلاعات را، از یک نقطه و به صورت یکپارچه دریافت نمایند.

امید است تجربه بیش از ۲۰ ساله حضور ما در بازارهای B2B، B2C و B2M داخل و خارج از کشور بتواند بستر لازم برای توسعه‌های سازمان شما را فراهم آورد.

www.samainsoft.ir



برخی از مشتریان ما:

تا کنون شرکت های زیادی به نرم افزارهای ما اعتماد کرده اند که برخی از آنها در ذیل اشاره می شود و سایر شرکت های نیز به صورت لیست قابل ارائه می باشد:



نرم افزار MasterOne:

یک نرم افزار مدیریت فروش است که مخاطب آن شرکت های بازرگانی، و پخش های استانی، محلی و تک شعبه ای یا شرکتی با فرایندهای فروش مستقیم و عمده، پخش مویرگی پایه و یا فروشگاه های زنجیره ای تک شعبه است. در طراحی و تولید آن تلاش گردیده علاوه بر پاسخ گویی به تمامی نیازمندی های مخاطبین آن، سهولت در استفاده، کاربرپسند بودن و توجه به نیازهای به روزشونده تمامی مشتریان همراه با قیمت های مناسب تر نسبت به نرم افزارهای موجود در نظر گرفته شود.

روندهای فروش مستقیم، خرده فروشی و پخش همراه با تعداد مشتریان زیاد، حجم عملیات فراوان روزانه در کنار پراکندگی جغرافیایی، کنترل های مالی سیستماتیک و در نهایت روندهای تحویل کالا به مشتریان از جمله چالش هایی است که شرکت های پخش و بازرگانی با آن ها رو به رو هستند. نرم افزار MasterOne شرکت سامیان سافت یک راهکار یکپارچه مبتنی بر به روزترین فناوری های تولید نرم افزار، پاسخی است یکپارچه برای شرکت های بازرگانی، فروشگاه زنجیره ای و پخش مویرگی که شامل زیرسیستم های زیر است:

امکانات اصلی:



خزانه داری



انبارداری



مالی و حسابداری فروش



فروش مستقیم



خرید و تأمین



تنظیمات کاربران



حقوق و دستمزد

زیرسیستم های قابل افزودن به امکانات اصلی:



داشبورد مدیریتی (BI)



سیستم منتخب



وب سرویس ها



سفارش گیری مویرگی (iOrder+)



روابط مشتری (CRM)



توزیع و وصول



صندوق فروشگاهی آنلاین (iPOS)

MasterOne با در نظر گرفتن تمامی نیازهای شرکت های بازرگانی، فروشگاه خرده فروشی و پخش های مویرگی در ابعاد کوچک و متوسط تک شعبه ای، تلاش نموده است که پاسخگوی تمامی نیازهای آنها در تمامی مراحل عملیاتی شامل بازرگانی، مدیریت کالا و انبار، مدیریت فروش، حسابداری فروش و مالی، مدیریت اسناد مالی و خزانه داری، منابع انسانی و حقوق و دستمزد، باشد و ارزش های زیر را به عنوان ویژگی های منحصر به فرد خود در این سطح از بازار بداند:

- سیستم یکپارچه تحت وب
- امکان ارائه سیستم به صورت ابری و بدون نیاز به سرور سمت مشتری (Cloud)
- امکان ارتقای محصول تا سطح راهکار یکپارچه مدیریت منابع سازمانی (ERP)
- پشتیبانی از چند ارزی
- پشتیبانی از زبان های فارسی، انگلیسی و عربی (هم در سمت کاربران سازمانی و هم در سطح کاربران تبلت)
- پشتیبانی کامل از سیستم عامل Android و وب اپلیکیشن در iOS

امکانات سیستم سفارش گیری و پخش مویرگی MasterOne:

- مسیر و دسته بندی مشتریان، رهگیری لحظه ای و تنظیم برنامه ویزیت
- پشتیبانی از فروش سرد یا گرم با قابلیت اتصال به موبایل پرینترها
- مدیریت پروموشن ها، آفرها و هدایا به صورت تخفیفات خطی، پلکانی، مبلغی و... در سطوح مختلف
- مدیریت روال های فروش، تخفیفات و برگشت از فروش
- سهمیه بندی فروش در سطح کالا، منطقه، تیم های فروش و ویزیتور
- تعریف مدل های پورسانت و مدیریت تارگت ها
- مشاهده اعتبار، مانده اعتبار و مانده حساب مشتری به صورت به روز در سطح تبلت ویزیتور و تحویلدار با قابلیت ارائه گزارش مانده حساب مشتری
- مشاهده وضعیت ویزیت مشتریان بر روی نقشه
- دسترسی ویزیتور به گزارشات عملکردی در تبلت خود
- امکان چت با سوپروایزر یا مدیر فروش
- مدیریت توزیع در سطح سرد و گرم
- مدیریت عملیات وصول و تحویلداری و تهیه لیست وصول فاکتور به تحویلدار در تبلت
- ماشین رأس گیری
- ارائه گزارشات فروش، عملکردی سازمان فروش، پورسانت عوامل فروش و وضعیت مشتریان

جزئیات امکانات سیستم MasterOne:

<p>عملیات های استاندارد خرید و برگشت از خرید امکان تعریف چند لیست قیمت گزارشات متنوع خرید و بازرگانی در سطح تامین کنندگان، کالاها و قیمت</p>	 <p>خرید و تامین</p>
<p>عملیات های استاندارد فروش و برگشت از فروش فروش مستقیم مدیریت انواع آفر، پروموشن و تخفیف گزارشات کاربردی فروش</p>	 <p>فروش</p>
<p>دریافت سفارش در سطح تبلت با در اختیار داشتن آخر داده های وضعیت کالا، قیمت، مشتری و اعتبار آن دریافت سفارش فروش با تایید سوپروایزر یا مدیر فروش عملیات مرجوعی و برگشت از فروش با تایید سوپروایزر یا مدیر فروش مدیریت مشتریان در سطح GIS کنترل GPS و امکان مدیریت دسترسی به برنامه و... تعریف و مدیریت مسیرهای فروش تعریف تور ویزیت به ازای هر ویزیتور سفارش گیری فوری و تلفنی به صورت مجوزی و با تایید مدیر فروش مدیریت فرایندهای فروش و علل عدم فروش، عدم مراجعه و... زیرسیستم های توزیع، وصول و تحویل‌داری در سطح تبلت و تعریف به صورت نقش کاربر ویزیتور عمیات وصولی و ارسال به سیستم مالی ثبت دریافت و پرداخت بصورت چک، حواله، وجه نقد و دستگاه کارت خوان مشاهده فاکتورهای باز تسویه نشده مشتری اتصال به پوزهای بانکی (بانک های صادرات و اقتصاد نوین متصل گردیده اند) گزارش وضعیت و عملکرد ویزیتورها، موزعین و تحویل‌داران</p>	 <p>سفارش گیری موبیگی</p>
<p>مدیریت سیستمی تمامی موجودی کالا به انبار و خروج از آن مدیریت حواله ها و قبوض انبار کنترل موجودی تعدادی و ریالی انبارگردانی و شمارش انبار فرایند ریالی کردن انبار گزارشات کاردکس کالا، روند فروش، کنترل قبض ها، حواله ها و ...</p>	 <p>انبارداری</p>
<p>مدیریت عملیات تحویل فاکتور فروش پیاده سازی روال توزیع تحویل مکانیزه فاکتورهای نهایی شده در سطح توزیع ثبت دلایل برگشت از فروش و عدم تحویل مشتری برنامه ریزی تحویل و توزیع سفارشات</p>	 <p>توزیع</p>

<p>کدینگ پیش فرض بازرگانی و فروش بر اساس ساختار تفصیل و ارتباط خودکار با سرفصل صورت های مالی</p> <p>درختواره حساب های از پیش طراحی شده به همراه رابطه کدینگ حساب ها</p> <p>مدیریت اسناد حسابداری</p> <p>تیک ردیف اسناد و مدیریت تسویه حساب ها</p> <p>تهیه صورت های مالی مانند ترازنامه، سود و زیان با قابلیت تفکیک به ازای هر ماه</p> <p>گزارش های حساب دفاتر، مرور حساب ها و روزنامه و...</p> <p>تهیه فایل خرید و فروش فصلی و مالیات بر ارزش افزوده</p> <p>مدیریت حساب های باز و تسویه نشده مشتریان</p> <p>تجزیه سنی حساب</p> <p>گزارشات حسابداری متفرقه</p> <p>تهیه مغایرت بانکی خودکار برای هر حساب</p>	 <p>مالی و حسابداری فروش</p>
<p>اتصال عملیات وصول در سطح تابلت به زیرسیستم خزانه داری</p> <p>عملیات های رسید دریافت، اعلامیه پرداخت، جابجایی وجوه و انتقالی حساب پوزهای بانکی</p> <p>ثبت تمامی فرآیندهای چک دریافتی و پرداختی</p> <p>چاپ چک و کلر بانک</p> <p>مدیریت تنخواه و عملیات های تنخواه گردانی</p>	 <p>خزانه داری</p>
<p>اتصال به دستگاه حضور و غیاب (بر اساس دستگاه های اتصال یافته موجود</p> <p>تعریف اطلاعات پایه، الگوها، دوره حقوقی، جدول مالیات، مزایا و کسورات و...</p> <p>محاسبه و صدور سند حسابداری حقوق ماهانه پرسنل</p> <p>تهیه فایل های قانونی بیمه تامین اجتماعی و مالیات حقوق پرسنل</p> <p>ثبت و مدیریت اطلاعات کارکرد پرسنل، مأموریت، عیدی و سنوات</p> <p>پرداخت های خارج از حقوق</p> <p>گزارشات عملکردی حقوق و دستمزد، پرداخت ها، عیدی و سنوات، لیست پس انداز، تعدیل مالیات و گزارش های آماری</p>	 <p>حقوق و دستمزد</p>
<p>مدیریت تعریف اشخاص، نقش ها، چارت و گروه کاربری</p> <p>مدیریت حضور و غیاب، مجوزها، شیفت ها و الگوها</p> <p>مدیریت عملیات های پرسنلی</p> <p>گزارش های حضور و غیاب اشخاص</p>	 <p>تنظیمات کاربران</p>